





## NORTEC 2012: Präsentieren, positionieren, profitieren

### Willkommen zur NORTEC 2012

Stellen Sie jetzt die Weichen für eine erfolgreiche Zukunft: Die NORTEC als führende **Fachmesse für Produktionstechnik** in Norddeutschland ist vom **25. bis 28. Januar 2012** wieder Treffpunkt für die gesamte Branche. Seien auch Sie dabei und nutzen Sie die NORTEC als **effektive Vertriebsplattform!**

Freuen Sie sich dabei auf viele Neuerungen. Eingeführt bzw. ausgebaut werden die Branchensegmente **Elektronik/Elektrik** und **Produktionsautomatisierung**. Außerdem sorgen neue Sonderschauen, zum Beispiel zum Thema **Simulation-CAE**, für noch mehr Attraktivität, und zum **neuen Ausstellerabend NORTEC NIGHT** können Sie jetzt auch Ihre besten Kunden begrüßen.

Reservieren Sie sich am besten noch heute Ihren Stand auf der NORTEC 2012, um die **Wettbewerbsposition Ihres Unternehmens zu stärken!** Das ist einfacher als je zuvor: Nutzen Sie die Online-Anmeldung und unser **neues Komplettstand-Angebot**.

Wir wünschen Ihnen viel Erfolg!

### Stationen der Wertschöpfung

Auf der NORTEC wird die **gesamte Wertschöpfungskette** abgebildet, vom Design über die Prototypenfertigung bis zum geprüften Endprodukt. Das vollständige Produktverzeichnis finden Sie unter [www.nortec-hamburg.de](http://www.nortec-hamburg.de)

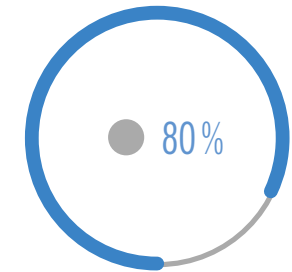


**5% Frühbucherrabatt**

bis 30.06.2011:

Jetzt anmelden unter

[www.nortec-hamburg.de](http://www.nortec-hamburg.de)



### Gute Geschäfte

80% der Aussteller bewerten den geschäftlichen Erfolg als ausreichend bis sehr gut. (Quelle: HMC, Aussteller-/Besucherbefragung 2010)

## Steuern Sie Ihr Unternehmen auf Erfolgskurs

### Das Profil der NORTEC 2012

Die NORTEC 2012 ist deutschlandweit die erste Fachmesse des Jahres für industrielle Produktionstechnik und Metallbearbeitung. Sie ist auf den nordeuropäischen Raum ausgerichtet: Hier treffen Sie Ihre Kunden aus den **zukunftsweisenden Industriebranchen** des Nordens, wie zum Beispiel Maschinenbau, Fahrzeugbau, Schiffbau, Aerospace, Medizintechnik und Windenergietechnik.

- 13. Auflage der Fachmesse für industrielle Produktionstechnik und Metallbearbeitung
- 500 Aussteller und 15.000 Fachbesucher erwartet
- 35.000 m<sup>2</sup> hochmoderne Messehallen mit leistungsfähiger Infrastruktur
- Treffpunkt der Entscheider und Einkäufer aus ganz Norddeutschland



*„Die Beobachtung des regionalen Beschaffungsmarktes ist enorm wichtig. Innovationen für ein mittelständisches Unternehmen wie Eppendorf mit eigener Produktentwicklung und Produktion entstehen häufig mit Partnern aus der Region. Die NORTEC ist dabei eine wertvolle Plattform zur Herstellung neuer Kontakte, aus denen sich bereits mehrfach konkrete Neuprojekte entwickelt haben.“*

Jürgen Glaevecke  
Einkauf und Materialwirtschaft  
Eppendorf Liquid Handling GmbH



*„Die Firma MORI SEIKI agiert als Hersteller von Werkzeugmaschinen in Deutschland immer direkt am Markt – dies ist besonders in Produktionsumfeld des Nordens ein entscheidendes Kriterium. Durch unsere lokale Präsenz mit Vertrieb, Service, Applikation und Vorführzentrum in Hamburg ist es für unser Unternehmen eine angenehme Pflicht, diese Kundennähe auf der Messe zu untermauern und unsere Produkte unter Span zu zeigen.“*

Wolfgang Schäkel  
Managing Director  
MORI SEIKI Technical Center Hamburg





## Gewinnen Sie neue Impulse für Ihr Unternehmen

### Das Rahmenprogramm der NORTEC 2012



Nach der erfolgreichen Premiere 2010 verleihen wir gemeinsam mit einem Medienpartner erneut einen Innovationspreis, der **von einer Expertenjury gekürt** wird. Mehr Informationen zum NORTEC AWARD 2012 finden Sie in Kürze unter [www.nortec-hamburg.de](http://www.nortec-hamburg.de)



Das NORTEC FORUM setzt sich mit der **Zukunft der Produktionstechnik** auseinander. Referenten aus Wissenschaft und Industrie stellen Innovationen sowie neueste Technologien vor und laden die Fachbesucher zur Diskussion ein.



Der NORTEC CAMPUS widmet sich dem Fachkräftenachwuchs. Studenten, Auszubildende und Schüler können die **Faszination moderner technischer Berufe hautnah erleben** und direkt Kontakt zu Unternehmen, Hochschulen und Verbänden knüpfen.



Die NORTEC NIGHT steht für das neue Konzept des **Ausstellerabends**, zu dem Sie jetzt erstmalig **Ihre besten Kunden einladen** können. Nutzen Sie diese Gelegenheit, um in ungezwungener Atmosphäre ins Gespräch zu kommen und Ihre Kundenpflege zu intensivieren.



### Stimmen zu den neuen Themenbereichen

*„Als Automatisierer und Sondermaschinenbauer ist die Nähe zum Kunden ein wichtiges Kriterium. Es gibt viele Anwendungen in Norddeutschland und es muss nicht sein, dass unsere Kunden uns im Süden suchen müssen. Hamburg bzw. Norddeutschland braucht diesen Impuls, denn auch hier sind die innovativen Kräfte und die Entscheider der Automation zu Hause.“*

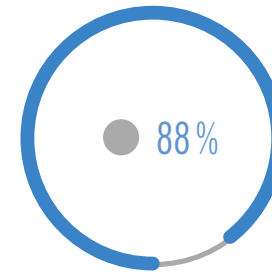
Holger Lübcke  
Geschäftsführer  
ibea GmbH



*„Im Technologieportfolio Norddeutschlands darf die Elektronikbranche nicht fehlen. Kunden aus vielen hier ansässigen Marktsegmenten setzen elektronische Komponenten in ihren Produkten ein. Dementsprechend hoch ist auch der Bedarf nach Neuheiten und aktuellen Informationen über die Verfügbarkeit moderner Rechner-Technologie – und die NORTEC ist eine ideale Plattform, um Anbieter und Kunden zusammenzubringen.“*

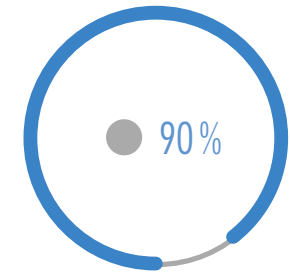
Manfred Garz  
Geschäftsführer  
Garz & Fricke GmbH





### Zur richtigen Zeit am richtigen Ort

88% der Aussteller haben ihre wichtigsten Gesprächspartner / Zielgruppen erreicht.\*



### Hohe Kompetenz

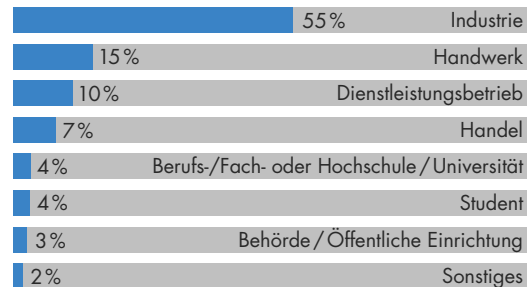
Auf der NORTEC treffen sich die Experten – 2010 lag der Fachbesucheranteil bei 90%.\*

## Orientieren Sie sich an Erfahrungswerten

### Die NORTEC 2010 aus Sicht der Aussteller und Besucher

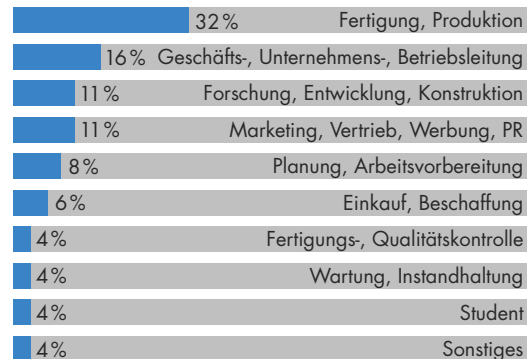
Die NORTEC hat sich seit über 20 Jahren als wichtige Vertriebs- und Kontaktplattform etabliert. Ihre Bedeutung spiegelt sich besonders im Urteil der Aussteller und Besucher wider: Überzeugen Sie sich selbst von den Ergebnissen unserer repräsentativen Befragung zur NORTEC 2010!\*

#### Wirtschaftszweige: Industrie dominiert



Bei der Branchenverteilung der NORTEC Besucher liegt eine Gruppe klar vorn – mit 55% arbeitet mehr als die Hälfte in der Industrie, das Handwerk folgt als zweitgrößter Wirtschaftszweig mit 15%.\*

#### Aufgabenbereiche: Experten unter sich



Die Tätigkeitsbereiche der Fachbesucher in den Unternehmen unterstreichen die hohe Kompetenz – außerdem arbeiten in diesen Bereichen sogar 45% auf oberen Leitungsebenen.\*

### Fazit

Aussteller und Besucher haben trotz des damals schwierigen gesamtwirtschaftlichen Umfelds ein positives Fazit gezogen: Die Messe hat die Erwartungen erfüllt und die Wettbewerbsposition der Aussteller gestärkt.

\*Quelle: HMC, Aussteller-/Besucherbefragung 2010





## Zeigen Sie, was in Ihrem Unternehmen steckt

### Ihre Vorteile auf den Punkt gebracht

Nutzen Sie die NORTEC 2012, um Ihr Unternehmen perfekt zu präsentieren, es im Markt zu positionieren und von Neugeschäft zu profitieren!

- Professionelle Präsentation: Begeistern Sie das Fachpublikum von Ihrem Produkt- und Serviceportfolio
- Direkter Kontakt: Treffen Sie die Entscheidungsträger der Branche, intensivieren Sie Ihre Kundenpflege und knüpfen Sie Kontakte zu potenziellen Neukunden
- Effektive Vertriebsplattform: Nutzen Sie die NORTEC zur Vorbereitung bzw. zum Abschluss von Verträgen
- Attraktives Rahmenprogramm: Gewinnen Sie neue Erkenntnisse und vertiefen Sie die Beziehungen zu Ihren Geschäftspartnern
- **Neues Ausstellerforum:**  
Präsentieren Sie Ihre Produkte live auf der NORTEC Bühne
- **Neuer Matchmaking-Service:**  
Nutzen Sie unseren neuen Online-Service und vereinbaren Sie schon im Vorfeld Termine mit neuen Kunden
- **Neuer Kompletstand-Service:**  
Minimieren Sie Ihren Aufwand bei der Messeplanung
- **Kostenloses Freikartenkontingent:**  
Laden Sie Ihre besten Kunden zur NORTEC 2012 ein
- **Bequeme Online-Anmeldung mit 5% Frühbucherrabatt:**  
Melden Sie sich einfach bis zum 30.06.2011 an unter [www.nortec-hamburg.de](http://www.nortec-hamburg.de)



### Neu: Das Kompletstand-Angebot

Gern unterstützen wir Sie bei der Planung Ihres Messeauftritts. Nutzen Sie zur NORTEC 2012 unser neues **Kompletstand-Angebot** und minimieren Sie Ihren Planungsaufwand!

- **12 m<sup>2</sup> Messestand** inkl. Beteiligungsentgelt und Standbau für **nur 2.799 Euro** zzgl. MwSt.
- Nur 215 Euro zzgl. MwSt. pro weiteren m<sup>2</sup> Standfläche
- Vollständiges Beteiligungspaket, inkl. bezugsfertigem Messestand, Marketingleistungen und Freikarten für Ihre Kunden

Mehr Informationen dazu finden Sie unter [www.nortec-hamburg.de](http://www.nortec-hamburg.de) – oder rufen Sie uns einfach an unter **+49 40 35 69-75 75**, um Ihre Vorstellungen im persönlichen Gespräch zu klären.

# NORTEC

13. Fachmesse für Produktionstechnik  
25. – 28. Januar 2012 | Hamburg

 **Hamburg Messe**

**Hamburg Messe und Congress GmbH**

NORTEC Hamburg Projektteam  
Messeplatz 1  
20357 Hamburg • Germany

Phone: +49 40 35 69-22 61  
Fax: +49 40 35 69-22 69

info@nortec-hamburg.de  
www.nortec-hamburg.de



Projektleitung:  
Johannes Schmid-Wiedersheim



Projektreferentin:  
Sandra Klack

**5 % Frühbucherrabatt**  
bei Anmeldung bis 30.06.2011:  
[www.nortec-hamburg.de](http://www.nortec-hamburg.de)

